



荷塘明月

永远不退休

古丽蓉

等我进入丹尼尔公司的时候，公司内部发行的股票已经不对新职员开放。从元老级同事口中知道，丹尼尔手上握有公司股份的51%。

丹尼尔是我们公司的总裁。他是公司的主要创始人之一，同时是我们公司产品的主要开发者和程序员。他是我的老板，也是我所有顶头上司里年纪最大的一位。

工作面谈的时候，就发现他是一位很有趣的老人。海阔天空什么问题都问，就是没问职位需要的技能问题。不知为什么他问起我在中国当学生时清华毕业课题做的项目。尽管和丹尼尔公司软件产品风马牛不相及，我还是认真讲了一番我的毕业项目激光技术，干涉仪之类的内容。他很感兴趣地听完后，居然说：“嗨，真挺有意思的，没准我们以后也可以做一些这方面的工作。”

丹尼尔的公司不大，二三

十号人，但公司的历史却不短，足有二三十年的历史。这与当时许多新公司泡泡一样吹起来，有的吹大了，有的吹破了的情况很不相同。公司的四位创始人个个都是六十出头的老人，一直坐着公司四大主要交椅，各司其事，协调配合。我们不断更新公司产品，许多老客户二三十年一直是忠诚的客户，

又有许多新客户被一个一个收纳进我们名户下。

丹尼尔从来没有一个退休计划，换一句话说，丹尼尔总是使他的退休计划泡汤。

许多家公司想出高价买下我们公司，买下我们的生意。所有业内的人都知道，丹尼尔如果卖掉公司，可以得一大笔钱，之后可以当个顾问，混个





副职什么的,但几乎板上钉钉,很快就剩下退休的路好走了。丹尼尔永远不想退休,所以给他再多的钱,他也不放弃自己的公司,不放弃自己这份天地。

“你知道我爸爸的故事吗?”丹尼尔没事时喜欢和我们聊家常。丹尼尔的爸爸是以前商店里挨家挨户推销鞋子衣服的销售员,妈妈不上班,经济来源收入全靠他爸爸一人微薄的工资。一家人的日子过得很吃紧,不过也算风平浪静。他的爸爸尽管工作非常艰苦,但仍十分热爱珍惜自己的这份工作。也许因为知道工作已经成为了他的生活,不管刮风下雨下雪,一定准时出外工作。

等到把孩子们全部教育成人送出家门口,丹尼尔的爸爸退休了。退休后一年不到,他就莫名其妙百病齐发,撇下丹尼尔孤独的母亲和震惊不已的孩子们,撒手人寰了。

有一个阅历丰富洞悉人生的老板,是一种福气。丹尼尔像所有人一样,喜欢挣钱,但挣钱早已不是他工作的主要目标。所以他比一般的老板更慷慨,更大方。

单位每一个人过生日,丹尼尔就请客掏腰包让所有职员中午去餐馆吃午饭庆祝。过生日的人可以自己挑地点自己挑餐馆,大家一起去享受一顿美餐唱一曲生日赞歌,乐融融济济一堂,一大桌子围坐起来,像一个温暖的大家庭。

这样几年下来,我们吃遍公司周围所有叫得出名字的餐馆:中国火锅,日本料理,朝鲜辣面,越南牛筋,法国牛排,美国炸鸡,马里兰螃蟹,西班牙炒饭,阿拉斯加马哈鱼,墨西哥卷饼,意大利披萨,埃塞俄比亚手抓饭……周围一圈望下来,哪里有新开的餐馆,哪里就有我们公司大部队立马光

顾啧啧一顿评价。后来附近餐馆吃得多了,好事的生日寿星们保不准选一个离公司老远自己心仪的餐馆。我们二十多人只好挤搭几辆车子,半天开过去,吃喝热闹后半天才开回来,等回来收拾利落就差不多快下班的钟点了。

公司招来一个大学刚毕业的年轻人阿诺德。阿诺德喜欢打

高尔夫球,而且打得已小有成果,时不时参加一些高尔夫球比赛活动。丹尼尔一向精力旺盛,兴趣广泛。听阿诺德唠叨高尔夫球多了,觉得这又是一件要做的事,又锻炼又好玩。六十多岁的人一不做二不休,马上就请了一个私人教练,跟着认真练习起来。

过不了几天,公司会议室里就多了一个高尔夫练习进洞的大玩具,没事人人都可以去,拿着杆子,把小球打得洞里洞外乱跑。阿诺德办公的地方离我咫尺之遥,这以后就听丹尼尔和阿诺德经常是高尔夫球长高尔夫球短,无穷无尽谈高尔夫的事,听得我耳朵不知道长了多少层高尔夫茧子。

说起来丹尼尔是个好心眼的人,自己玩高兴了,还同时希望大家玩大家高兴。他自己打高尔夫球打得津津有味,看我们听得一句话搭不上,干脆

决定让大家都去学习打高尔夫，他出钱请他的私人教练给我们开集体课。

我当时除了和孩子们一起玩过微型高尔夫游戏，还从来没有摸过正经的高尔夫球杆。记得第一次和公司报名参加练习课的十几人浩浩荡荡开到练习球场，听着教练这步法、那握法、这打法一顿示范讲演后，我很快就闹了一个脍炙人口的笑话。

教练讲完后，开始顺着给每个人做个别辅导。轮到我时，他又继续跟我讲了一下击球的要点，模拟挥了几下球杆，然后说：“好吧，把这个球打出去。”我使劲一挥杆，一击球，身体360度转一圈回来一看，啧啧，怎么这球这么不听话，还好端端站在那儿没有跑到青草地区呀？敢情是我学了半天，最后连球的边都没擦着呢。

学了两次，公司里的女将们一个个垂头丧气，叫苦连天。工作时我们一个个独挡一面，不让须眉，神气得很，可一上练球场，球不听话，闹得我们洋相百出，练了两次后和从来没有练习前相比，水平没提高没准还回旋了。丹尼尔看我们这事跟他玩不到一起去，就饶了我们，继续和阿诺德之类玩他们的高尔夫球去了。

老板玩高尔夫球，对他自己有好处，对公司商业客户联络也有帮助，对我们还是有好处。以前出差到客户公司去，住宾馆是以到客户公司近作为

标准。以后再去出差，就以到哪个著名高尔夫球场近还同时可以兼顾到客户公司为标准了。我高尔夫球一直没提起精神去学习，跟着老板出差，高级高尔夫球场度假村倒住过几次，也算是见识一番。

丹尼尔最喜欢的是工作，是智能挑战。公司有一个数据库，专门存放软件程序故障和用户新功能要求。每过一个月，我们开发组的人就会开一次会，把这个数据库的内容清理一下，给每个组里的人分配清单上的内容。丹尼尔总是想揽最难最具挑战性的活儿，还经常喜欢揽一大堆活儿，明显的分工不均。

有时他干完了自己的活，又跑来问我在干什么，和我讨论着讨论着就把我干的活又揽成他的工作。自己有时都不好意思这么连抢带拿干别人的工作，便琢磨出大半答案后告诉我，这样他乐得个享受解决难题的快乐，又不显得太不给人空间。

丹尼尔是犹太人，他的口袋里永远装着一枚很特别的大大的钢镚儿，据说是从他以前去的教会得到的。有时我们有些小事需要做个决定，他就会掏出这个钢镚儿，往上一扔后再接住，双手一拍递过钢镚儿让我们看，根据接着时正面冲上或反面冲上做决定，算是找着了一个又快又省事的办法。

有时我们累了或想偷懒，不想当天马上回答客户的一些

问题，丹尼尔也会拿出这个钢镚儿来决定。不知为什么似乎总是正面冲上，就是说我们应该当天回答问题，闹得我直犯怀疑，是不是他正经已经练出控制钢镚儿方向的绝招来了。

同事在一起时间长了，加上又是小公司，结果彼此之间你家我家，大大小小阿狗阿猫的事都拿来公司商量。丹尼尔对我们技术上要求挺严格，但对于平时生活上的事情，却很大度宽容，似乎做什么事都有道理，干什么事都应该给予空间。

但他也有很原则的时候。

有一次我们家里准备买一辆新车，就和丹尼尔以及同事闲来讨论比较 Mercedes, Lexus, BMW, Toyota, Honda 各类车。他突然变得很激动，说：“我绝对不买 Mercedes 车，我绝对不买德国车。”

问他为什么，原来他哥哥的太太二次大战时被她家里人从德国千方百计送到美国侥幸保存生命，而她家里父母亲戚全部惨死在集中营里，无一幸免。

丹尼尔的儿子已经大学毕业独立在外面工作很多年了，我多年前离开公司时，他的儿子开始大半在外面公司工作，同时一周有一两天在丹尼尔的公司工作。

我想丹尼尔的儿子知道自己什么时候才会接班公司，因为他知道他爷爷退休的故事，他当然也知道他爸爸永远不退休的故事啰。☞