彭伟平：用科学之锤，锻造国之重器的新材料

学生记者　黄乐媛

江苏奇纳新材料科技有限公司创始人彭伟平很健谈，聊起事业意气风发，信心满满。在他看来，一个合格的创业者，首先要有一个“稍微脱离现实”的梦想，大胆憧憬企业十年后乃至二十年后的样子；其次是要把自己当作“笨人”，脚踏实地往前走，不要总想走捷径、弯道超车；三是持之以恒，这需要正确方向的指引，稳如磐石的信念，也需要灵活务实的目标，根据外界环境、行业发展趋势来调整方向、不断迭代，与时俱进。

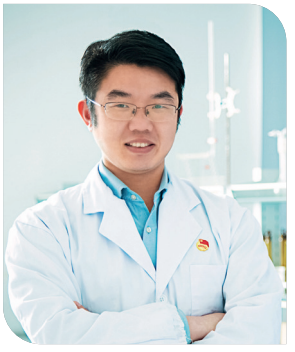
这些经验，源于他多年的创业实践，更根植于他内心深处的信念——创业是一门科学，要相信科学。技术脱胎于科学实验，公司的管理、产品的市场表现等，都可以总结出科学的规律。奇纳新材料便是一家依托科学技术来做产品，又以科学发展为理念的公司。手持科学的武器，彭伟平赋予企业的使命是：采用先进技术为国家战略新兴领域提供高性能的特种金属材料。

行稳致远，穿越行业的周期

彭伟平的博士课题是在深圳完成的。当时，他在一家与学校有产学研合作的公司做项目，老板是出了名的“工作狂”，浑身都是干劲，他身上的创业热情深深感染了彭伟平。在那里，彭伟平不仅思考如何完成博士课题，也在思考如何帮助企业做大做强。他向老板提议开辟新的方向，还带着老板到山西等地调研。后来，这家公司成功在香港上市，彭伟平因此对自己更有信心：原来自己的所学所思，真的能应用到实践中，为别人创造价值。

博士毕业后，彭伟平到研究院工作，在科研工作之余，他更希望将研发的技术和产品应用于市场。很快，他开始了创业尝试，这次创业极大地影响到了他的创业观，让他见识到周期的力量。

公司主要客户是做光伏逆变器产品的。彼时，行业发展起起伏伏，客户也被大环境裹挟着，时而立足潮头，时而跌入低谷。2006 年，客户公司一度难以生存，咬牙坚持到 2008 年光伏产业高速扩张期，终于迎来了转机；度过了 2015 年的小寒冬，到了 2021 年，公司的市值攀上巅峰，成长上千倍。“行业周期真的是一个企业、乃至一个国家的重大课题。”经过这次创业，彭伟平想做一家能穿越周期的优秀企业，无论是晴空万里还是狂风骤雨，都能稳稳地前行。



彭伟平

清华大学 1999 级机械工程系校友，2008 年博士毕业。江苏奇纳新材料科技有限公司创始人。

离开研究院后，彭伟平再次踏上创业之路，创办江苏奇纳新材料科技有限公司。当时国家设立了“航空发动机与工业燃气轮机”国家科技重大专项，民营企业也有机会进入航天燃机赛道。在这样的背景下，彭伟平将高温合金纳入了公司业务版图。他认为高温合金就像 2000 年的铝行

彭伟平（前排左 2）做博士课题时期留影

业，有着巨大的发展前景，也有民营企业的盈利空间。

然而，在航天燃机领域，民营企业要想获得信任、站稳脚跟，属实有很长的一段路要走。为了活下去，奇纳新材料开辟了差异化的发展道路，比如一开始选择做汽车增压涡轮的材料，后来又拓展了燃气轮机、增材制造、医疗器械等领域。“我们没有选择一片红海，也没有选择市场很大但是准入门槛过高的行业，而是选择一个很小的新兴市场。”企业进入稳步发展阶段后，大幅缩减了毛利低的汽车增压涡轮份额，转而将更多精力投入到增材制造和燃气轮机行业。目前，在增材制造用高温合金领域，奇纳新材料的全国市场份额达到 20%，发展前景十分可观。

相信科学，而不是迷信奇迹

行业内，许多人信奉“资源”，然而彭伟平却选择相信科学，“不要迷信奇迹，不要拍胸脯做事，做企业一定要建立在科学的基础上。”他说，科学和创新，是奇纳新材料在激烈的竞争中脱颖而出的不二法门。坚持这两点，才能跳出常规思维，看到一些别人看不到的东西。

如今，科学的思维体现在奇纳新材料公司的方方面面，而早在本科期间，彭伟平就已经初有体会。大二暑假，彭伟平作为组长，带领八九名清华大学的同学去他的老家——井冈山革命老区开展社会实践。彭伟平提前了解每名同学，然后根据他们的特长分工，会写作的去搞宣传，爱社交的负责与当地政府接洽……假期结束后，学校评出了八支金奖队伍，彭伟平的小组就是其中之一。彭伟平觉得自己善于发现别人的优点、激发他们的潜能，这正是科学管理团队的重要前提。

对创业者来说，如何处理好与行政部门的关系，也是一道绕不过的难题。而彭伟平曾在江苏省宿迁市高新区科技局挂职副局长的从政经历，正好成为他创业的助力。在此之前，他对中国行政体系的运作模式并不熟悉，两年的挂职经历，让他对地方政府的架构和各部门职责有了大致的了解，包括哪些是与企业密切联系的部门，这让他在创业初期与政府部门的对接更加顺畅。

挂职结束后，彭伟平在宿迁市宿豫区创业。地方亲商护商的投资创业环境，为奇纳新材料的落地扎根提供了肥沃的土壤。当地政府从实处给予了许多支持和机会，除了科技贷、人才贷等各种资金支持，还为企业提供现成的免租创业场地，帮企业解决各种难题。2022 年，彭伟平当选为江苏省人大代表，在自身创业的同时，也致力于协助地方持续优化创业环境，为创业者提供支持。

当然，创业之路不可能总是高歌猛进，彭伟平也有过几次上当受骗的经历。2019 年，公司第一轮融资前，遇到一家“财大气粗”的合作方，提货前，彭伟平按照对方要求，提前将两百万货款打给对方，没想到老板是做期货的，一夜之间破产入狱，讨债无门的彭伟平，顿时陷入巨额的亏空。面对突如其来的危机，彭伟平想到大学导师的教诲——与人为善，正心诚意，才能得到他人的尊重。于是彭伟平找到投资机构，坦诚地说出他们的现状和难处，获得投资机构的信任，并因此得到融

彭伟平（右1）获得博士学位留影

资，帮助公司走出困境。

在彭伟平看来，优秀的人一定会得到他人的帮助，这种支持不是单方面的，而是互利共赢。“无论客户还是股东，坦诚地告诉对方，我现在真的需要你的支持，但是我们未来肯定是有前景的，你现在支持我，以后肯定会有收获。”坦诚的背后，是对产品和技术的自信、对公司战略布局的自信，以及深刻把握行业发展规律的自信。

创业，归根结底是一门科学，有追求、能吃苦耐劳、又对行业比较了解的创业者，成功的概率相对更高。在科学方法的指导下，奇纳新材料不断推进每个阶段性目标。“我们的各种规划，基本上都能实现。”2023年，奇纳新材料公司入选国家专精特新“小巨人”企业，国家知识产权优势企业，并连续四年入选江苏省瞪羚企业。

材料开发，从已知走向未知

从本科到博士，彭伟平在清华大学度过了整整九年的时光，清华精神早已融入他的生命，成为重要的支柱。

刚到江苏时，人生地不熟的彭伟平与江苏清华校友会取得联系，在之后企业筹建、创立和融资的过程中都受到很多清华人的及时帮助。“我们几轮融资，都得到清华校友的诸多支持。”彭伟平还参加了清华校友总会主办的校友三创大赛，与许多优秀的校友创业企业同台竞争，这既让他接触到了许多新的思路和技术，也促使他不断审视自身，以他人为榜样，努力做出更优秀的企业。

奇纳新材料创立之初，彭伟平就怀揣着比同行更大的雄心。他的目标不是做国内的龙头企业，而是要成为世界领先。“当时对标的公司是瑞典的山特维克。”为此，奇纳新材料将产品的研发和创新放在首要位置。经过两年的调研，彭伟平看好氢能的发展前景。新能源行业的周期性特征明显，而航天燃机则是逆周期的，彭伟平希望两者相互配合，为企业提供穿越周期的利器，推动持续发展。

在接下来的三到五年，彭伟平将进一步在公司建立研发创新中心，“现在公司有两位国家级人才，三位省双创人才，今年计划再招三名博士、十名左右的硕士。”此外，奇纳新材料还在与更多的高校建立合作关系，计划与三至五个高校研发团队开展产学研活动。

彭伟平希望公司在高温合金领域和能源领域实现突破，追上国外先进水平，打破对进口产品和技术的依赖，甚至向其他国家出口。如今，彭伟平正筹划着出海，公司已经接触过中东地区、东南亚地区、欧洲地区一些国家的市场，希望将奇纳的产品推向全世界。

更远一点，彭伟平的终极梦想是开发全新的材料，“从已知领域走入未知领域。”一代材料的开发是一项艰巨的工作，需要大量的投入。然而彭伟平愿意承担这样的压力，在未来，他打算建立材料基础数据库，通过计算机模拟材料和材料基因组等技术，形成细分领域的新材料设计开发能力。

江苏奇纳新材料科技有限公司简介

江苏奇纳新材料科技有限公司（简称“奇纳新材”）成立于 2012 年，总部位于宿迁市国家高新区，旗下两个子公司：奇纳金科、奇纳氢科。奇纳金科专注于研制高温合金母合金、丝材和粉末产品，服务于航空航天、燃气轮机、增材制造、医疗器械等领域。奇纳氢科专注于研制绿氢电极网、催化剂和储氢材料等产品，服务于绿氢制备和氢气储存等领域。

奇纳新材擅长于真空环境下采用真空精炼、脱气、除杂等物理手段制备高性能的特种金属材料，掌握了计算机辅助材料设计、高纯净化合金制备、丝材电磁增韧拉拔、粉末真空雾化、低成本等离子喷涂等核心工艺，可制备高温合金棒材、丝材和粉末系列产品，非贵金属制氢催化、低载量贵金属催化剂、储氢材料等系列产品。

公司建有江苏省增材制造高温合金工程技术中心、江苏省高温合金材料工程研究中心、江苏省企业技术中心、江苏省产业研究院 - 奇纳新材联合创新中心，是国家专精特新“小巨人”企业、国家知识产权优势企业、江苏省瞪羚企业，国家核电材料发展联盟理事单位、江苏金属学会理事单位、江苏省新材料协会理事单位。公司累计融资金额超过 3 亿元。

企业诉求

1. 生态合作：我们积极寻求与具有创新能力的研发机构建立产学研合作，与重视价值链的上下游建立产业合作，共同实现创新和产品的商业价值。

2、融资合作：公司目前已经完成 3 轮融资，欢迎有行业资源和企业赋能的投资机构前来洽谈。

联系电话：18360238786