

费，因为女生是稀缺资源，有一位女生，可以吸引9倍的男生，免费一块钱，可以赚八块，客户思维、市场经济。

后来呢，因为在校内有了点名气，居然外校也有人来请我们去走穴办舞会。我们要价最高的时候，是一晚上100元，这可是普通大学老师一个月的薪水。那个时候，自我感觉良好，觉得能走穴赚钱，很拽。再后来，混到了校级的文艺社团电声乐队——威肯乐队（Weekend），宋柯、文斗、李劲，那个时代他们是校内非常有名的歌手、钢琴家，比高晓松的辈分要高很多。再后来，就毕业了，玩乐队的生涯就此终结。

这段不务正业的经历，用现在的话来讲，是系领导当了VC，我们来做一个短期的探索性创业，感性地接触到了市场、经济、营销。

今年，清华建校110周年，我们也毕业30年了。回忆了这么多，仔细想想，清华到底给了我们什么？教会了我们什么？

高等数学，早已经蜕化到只会一元方程式了；电子电路，沦落到自己家的电器坏了还得找外面人修；流体力学，如果自己煮饭连放多少水都拿不准；量子力学，更是只剩下认识这四个字了；现在做的营销领域，纯属社会学科，跟工程物理八竿子打不着。貌似，整整5年的大学，岂不是白上了？

不仅没有，而且由衷地感觉到很值，非常值，绝对超值！

因为：

母校教导了我们国家民族的责任感；
母校养成了我们锻炼身体的好习惯；
母校训练了我们严谨的治学精神；
母校激发了我们自学的学习能力；

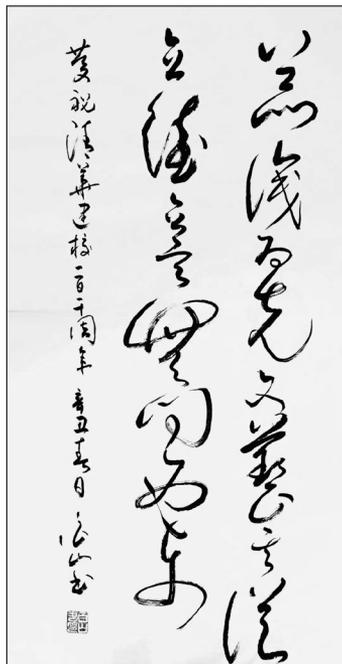
母校提供了我们思辨的自由精神；
母校包容了我们寻找自我的懵懂；
母校刻画了我们行胜于言的烙印；

母校给予了我们相互交流共同成长的环境。

自强不息、厚德载物，不绝于耳、此生难忘。

大学的价值，不在知识，而在见识；大学的价值，不在学历，而在能力；大学的价值，不在一时，而在一世。如果再考一次大学，我还是会选择清华，还是会选择跟班里可爱又优秀的同学们一起做同学。

作者现为博鳌国际创新品牌促进中心理事长、清友营销实战学院院长、营销战略专家。



书法
○白山（一九八六级汽车）

摘自清华校歌“器识为先，文艺其从。立德立言，无问西东。”