



马涛

力学系1986级校友。1996年通过在攻读研究生获得清华大学工学硕士学位。先后在中国汽车工业总公司、亚洲战略投资公司任职。是W&M International, Inc.公司的创始人。2005年创办威尔燃油系统有限责任公司，出任董事长兼CEO。

马涛是1986级力学系校友，1996年在攻读研究生获得清华大学工学硕士学位。他2005年创办威尔燃油系统有限责任公司，任董事长兼CEO。

创业生死考验，力求卓尔不群

“公司名字‘威尔’取自于两个成语，”马涛学长对我说，“威风凛凛，卓尔不群。”经过5年的打拼，威尔——这家中英美合资企业正逐渐走向“名副其实”。

在国内欧三柴油滤清器的市场上，威尔已经获得了约25%的市场份额，并且具备了所有低压燃油系统核心部件的设计和生产能力。它获得了包括中信证券在内的3家国内外投资公司的入资，并计划在2012年上市。马涛回忆道：“特别是在2006年，我们打破了4家跨国公司对欧洲三滤清器市场的垄断，把市场价格降低

谨记清华精神 追求卓尔不群

——记力学系86级校友马涛

○ 学生记者 王涛

了一半，起到了当年乐凯胶卷对抗柯达和富士的效果，为国内顺利实施欧三的排放法规，尽到了一份社会责任，也取得了很好的经济效益。”

毋庸置疑，在不断奔向卓越的创业路上，马涛和他的团队经历了无数次的生死考验。对他而言，创业就是投入，就是奉献，自己和家庭都需要付出代价。

他向我述说了威尔曾遭遇的两次最大的考验：“在2006年，我们遇到的难题是——能否突破过滤的加严标准。欧洲一直采用95%的过滤效率，和我们合资的英国公司掌握了这项技术，但由于中国的路况差、油品差，德国的博世公司提出了98.5%的加严过滤标准，并被国内的柴油机厂所采纳。这在世界上是最高的标准。”与威尔竞争的几家公司，均是销售额在10亿美元甚至100亿美元的大企业，他们利用强大的资金优势和技术优势迅速地突破了这个难关。而马涛和他的团队历经千难万险，使用了一整年的时间，和英国的合作伙伴通力合作，才终于攻破这项难关。

“如果当时无法突破这项技术指标，公司早就不存在了。”他说。

技术问题解决了，资金问题又成了拦路虎。“公司在2006年和2007年几乎没有销售，面临着现金流即将中断的危险。经过和几十家风险投资公司商谈，我们终于在2008年6月1日拿到了300万美元的风险投资。但两个月以后，由于全球金融危机爆发，全球多数风险投资公司都暂时中断了近一年的投资。”马涛说。资金

的紧张局面直到2010年拿到中信证券和美国红点投资的投资，才最终得到缓和。

经历过生死风浪的威尔，如今已成为一家拥有200多名员工，销售额过亿的企业，开始进入稳步上升的阶段。马涛为自己的企业定下了未来10年的目标：不但在中国市场做到“四分天下有其一”；在国际市场上也要做到“四分天下有其一”。

清华记忆：学习生活“双肩挑”

回忆20年前在清华读书时担任力学系学生会主席的经历，马涛说：“它既锻炼了我学习知识的能力，更锻炼了我服务于社会、服务于同学们的能力。在两个方面都要为自己树立高标准和严要求。”

1988年带领力学系参加清华各系年度汇演的往事，令他至今难忘。这一年，他们在力学系历史上第一次获得了一等奖，也是唯一的一次。“力学系在清华几十个系中并不起眼，但我们从校外请来了老师，并调动了全部5个年级的力量，终于战胜了许多人才济济的大系。特别是，当时5字班的两位师姐——张磊和倪军，在未经彩排的情况下第一次在清华大礼堂的舞台上表演双人旱冰歌舞，这大胆的创意和成功的表演，赢得了大礼堂内的热烈欢呼。我们这次的成功，是勤奋、智慧和冒险的完美组合。”

天道酬勤，从当年的节目汇演到如今艰苦创业。马涛牢记着“自强不息、厚德载物”的清华精神，并实现了自己的企业家之梦。